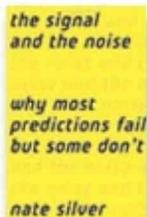


Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño	Estimación
27/01/2013	LA TERCERA - STGO-CHILE	27	4	NOVEDADES	11,1x24,4	No Definido

NOVEDADES

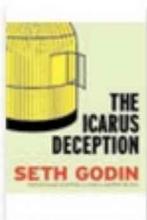
EN LIBRERIAS



La señal y el ruido

NATE SILVER (PENGUIN PRESS HC, 2012),
544 PAGINAS,
US\$ 27,95 EN AMAZON.COM

Silver es un pronosticador político (y de baseball) muy influyente y en este libro explora el mundo de las predicciones, determinando cómo distinguir una señal verdadera en un universo de datos. Así, el subtítulo es "Por qué algunas predicciones fracasan, pero otras no". La mayoría fracasa por el pobre entendimiento de la gente en probabilidad e incertidumbre.

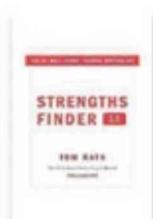


El engaño de Icaro: cuán alto volarás

SETH GODIN (PORTFOLIO HARDCOVER, 2012), 256 PAGINAS,
US\$ 24,95 EN AMAZON.COM

Godin es uno de los autores en temas empresariales más prolíficos y de mejores ventas. En este texto recuerda que a Icaro su padre le urgió a no volar demasiado alto ni muy bajo. Dice que volar bajo, ser conformista, es peligroso. Recomienda una alternativa.

RANKING AMAZON



1 Encuentra Fortalezas 2.0 [Tom Rath]

2 La señal y el ruido [Nate Silver]

3 Vender es humano [Daniel H. Pink]

4 Principios de microeconomía [Gregory Mankiw]

6 Los 7 hábitos de la gente muy efectiva [Stephen R. Covey]

7 Cómo triunfan los niños [Paul Tough]

8 Las cinco disfunciones de un equipo [Patrick Lencioni]

9 Pensando, rápido y lento [Daniel Kahneman]

10 Obteniendo un sí [R. Fisher, W. Ury, B. Patton]

11 De bueno a excelente [Jim Collins]